

https://www.2hm-bs.com/?post_type=jobs&p=31675

Sales Manager für SaaS und Agenturlösungen (m/w/d)

2HM Business Services GmbH

Anstellungstyp

Vollzeit

Arbeitsbeginn

Ab sofort

Anschrift

Emmerich-Josef-Str. 5, 55116,
Mainz, Rheinland-Pfalz,
Deutschland

Veröffentlichungsdatum

Juni 15, 2025

Arbeiten bei 2HM

Seit über 16 Jahren sind wir als führende Agentur im Bereich Marketing, Vertrieb und CRM erfolgreich tätig. Mit einem Team von 40 digitalen Experten, die sich auf Strategie, Konzeption und Operations spezialisiert haben, setzen wir Maßstäbe in der Branche. Gemeinsam haben wir bereits über 500 erfolgreiche Kundenprojekte im B2B- und B2C-Bereich realisiert und unsere Partner auf ihrem Weg zum Erfolg begleitet. Unsere Leidenschaft für Innovation und Exzellenz treibt uns an, stets die besten Lösungen für unsere Kunden zu entwickeln.

Wir suchen ab sofort einen **Sales Manager** für SaaS und Agenturlösungen in **Vollzeit**:

Was Dich bei uns erwartet

- **Neukundenakquise und Kundenentwicklung:** Du akquirierst eigenständig Neukunden und baust bestehende Kundenbeziehungen im B2B-Bereich aus, mit Schwerpunkt auf den Vertrieb unserer SaaS-Produkte und Agenturleistungen
- **Vertriebspräsentation und Beratung:** Du präsentierst unsere SaaS-Lösungen potenziellen Kunden und bietest Beratung, um deren Anforderungen zu erfüllen. Dabei bist du die erste Anlaufstelle für den Kunden
- **Angebotserstellung und Vertragsabschluss:** Du erstellst Angebote, verhandelst Verträge und schließt diese erfolgreich ab, stets mit Blick auf die Bedürfnisse der Kunden
- **Aufbau von Vertriebsstrukturen:** Du unterstützt den Aufbau eines Vertriebsteams und entwickelst neue Prozesse und Strukturen zur Skalierung unseres SaaS-Geschäfts
- **Teamorientierte Zusammenarbeit:** Du arbeitest eng mit dem Marketing- und Produktentwicklungsteam zusammen
- **Markt- und Wettbewerbsanalyse:** Du identifizierst neue Vertriebspotenziale durch Marktanalysen und beobachtest die Konkurrenz, um neue Chancen zu entdecken

Was wir von Dir erwarten

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Studium, idealerweise mit Schwerpunkt Vertrieb oder Marketing
- Mehrjährige Vertriebserfahrung, vorrangig im Bereich SaaS oder Agenturgeschäft
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse auf muttersprachlichem Niveau erforderlich
- Ausgeprägte kommunikative und empathische Fähigkeiten mit Überzeugungskraft

- Hohes Maß an Selbstorganisation, Eigenmotivation und Zielorientierung
- Verständnis und Interesse an innovativen Software- und Agenturlösungen
- Vertraut im Umgang mit Vertriebstools und MS Office

Das bieten wir Dir

- Eine moderne Unternehmenskultur an einem attraktiven Arbeitsplatz in der Mainzer Altstadt mit vielen Möglichkeiten, Dich einzubringen und Deine Ideen umzusetzen
- Attraktive Vergütung mit erfolgsabhängigen Komponenten
- Umfassende Einarbeitung sowie regelmäßige Schulungen und Weiterbildungen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Ein harmonisches und hochqualifiziertes Team, das sich auf Dich freut

Jetzt bewerben

Bist du ein leidenschaftlicher Vertriebsprofi, der nicht nur attraktive SaaS-Lösungen verkaufen, sondern auch ein dynamisches Vertriebsteam aufbauen und zum Erfolg führen möchte?

Dann lass uns sehen, was Du draufhast! Schick uns Deine Bewerbung mit Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnissen, Gehaltsvorstellung und Deinem möglichen Starttermin.

Jetzt bewerben



Nadine Bechtel

HR Managerin & Assistentin der Geschäftsführung

Telefon: +49-6131-14 37 168

E-Mail: bewerbung@2hm-bs.com